

3. Про біженців та осіб, які потребують додаткового або тимчасового захисту [Електронний ресурс]. : закон України від 8 лип. 2011 р. № 3671-VI / Офіційний web-сайт Верховної Ради України. – Режим доступу: <http://www.zakon0.rada.gov.ua/laws/show/3671-17> - Назва з екрану.

Савка Наталія Богданівна, магістр 1 курсу,
Білецька Ірина Мирославівна, к.е.н., доцент,
завідувач кафедри міжнародної економіки,
маркетингу і менеджменту,

УЗГОДЖЕННЯ ЕКОНОМІЧНИХ ІНТЕРЕСІВ СУБ'ЄКТІВ ПРИВАТНО-ДЕРЖАВНОГО ПАРТНЕРСТВА В СИСТЕМІ ТРАНСНАЦІОНАЛІЗАЦІЇ СВІТОВОЇ ЕКОНОМІКИ

Формування економічних інтересів держави і суб'єктів бізнесу породжує ряд особливостей, які часто є діаметрально-протилежними за своїм характером. Процес їх узгодження створює своєрідну негласну систему паритетів між бізнесом і суспільством, що регламентується різними сферами: створенням інфраструктури, впливом на екологію, соціальною відповідальністю, соціальним забезпеченням і т.д. Загалом процес узгодження і забезпечення відповідних інтересів здійснюється в рамках державного регулювання бізнес-відносин, досягнення ж «паритету» відбувається за рахунок взаємних компромісів, які необхідні бізнесу задля подальшого розвитку, а державі для збереження суверенітету й забезпечення суспільного добробуту.

У сучасних економічних умовах одним із дієвих інструментів узгодження інтересів суб'єктів економічного розвитку є підвищення ефективності взаємодії бізнесу та держави через сучасний інструментарій приватно-державного партнерства (ПДП). Таке партнерство забезпечує вибір найбільш ефективних напрямів використання як державної, так і приватної власності, оскільки відбувається їх трансформація та виникає синергетичний ефект.

Процес побудови взаємовідносин держави та транснаціональних корпорацій за моделлю приватно-державного партнерства, потребує урахування специфіки у розходженнях спрямування та рівнів цілей розвитку та діяльності у взаємовідносинах між країною та транснаціональними корпораціями, а також особливих критеріїв такої моделі. Критерії оптимального узгодження інтересів всіх зацікавлених сторін в проектах приватно-державного партнерства, подано на рис. 1.

Очевидно, що для України як країни з недостатньою конкурентоспроможною економікою більш доцільною є політика, спрямована на узгодження своїх інтересів з інтересами ТНК пошуку взаємно оптимальної економічної політики, ніж дотримання політики протистояння. Реалізація поставленої мети можлива лише за умови виконання найважливіших економічних завдань сучасного етапу розвитку нашої держави, до яких віднесено [2]:

- по-перше, створення передумов для набуття Україною повноправного членства у Європейському Союзі, що потребує практичної реалізації завдань, пов'язаних із виконанням Копенгагенських критеріїв та вступом нашої країни до ЄС;
- по-друге, забезпечення сталого економічного зростання та прискореного подолання на цій основі розриву в обсягах ВВП на душу населення між

Україною та державами-членами ЄС. Ці завдання передбачають необхідність реалізації стратегії випереджального розвитку, що має забезпечити щорічні темпи зростання ВВП в Україні у 1,5-2 рази вищі, ніж загалом у країнах ЄС;

- по-третє, членство України у Європейському Союзі як незалежної конкурентоспроможної високотехнологічної держави можливе також за умови вибору інноваційного шляху розвитку в рамках структурної перебудови нашої економіки;
- по-четверте, реалізація соціальної переорієнтації економічної політики України.

Критерії оптимального узгодження інтересів суб'єктів приватно-державного

Інтереси держави:	Інтереси місцевих громад:	Інтереси приватного бізнесу (ТНК):
<ul style="list-style-type: none">• зростання валового внутрішнього продукту• зростання чистих надходжень прямих іноземних інвестицій<ul style="list-style-type: none">• зниження енергоємності валового внутрішнього продукту• зростання добробуту громадян• підвищення рейтингу України у рейтингу Світового банку «Doing Business»• підвищення кредитного рейтингу України• зростання глобального Індексу конкурентоспроможності України	<ul style="list-style-type: none">• розширення доступу до соціальних послуг• підвищення якості соціальних продуктів та послуг• розвиток Інфраструктури та комунікацій• зростання зайнятості• соціальна захищеність• зростання рівня доходів населення• зниження комунальних витрат• зростання якості життя населення• розвиток освіти та охорони здоров'я	<ul style="list-style-type: none">• покращення фінансової ефективності• зниження операційних витрат• покращення іміджу бренду та репутації фірми• зростання продажів та лояльності споживачів• підвищення продуктивності та якості праці• більші можливості приваблювати та утримувати найманих працівників• зниження регуляторного контролю доступ до капіталу• урізноманітнення робочої сили безпека продукції та зниження зобов'язань• підвищення лояльності місцевої громади та влади

Побудовано на основі джерела [1-2]

Рис. 1. Критерії оптимального узгодження інтересів всіх учасників проектів приватно-державного партнерства

Отже, процес активізації розвитку приватно-державного партнерства в Україні необхідно розглядати не лише як каталізатор економічного розвитку окремих галузей, а й дієвий інструмент забезпечення соціально-економічних функцій держави, що окреслюються інтересами суспільства.

СПИСОК ВИКОРИСТАНИХ ДЖЕРЕЛ

1. Carroll, A. (1979). A three-dimensional conceptual model of corporate social performance. *Academy of Management Review*, 4: 497–505.
2. Стрижевская Ю.В. ТНК и промышленная политика / Ю.В. Стрижевская // *Российский экономический журнал*. – 1993. – № 6. – С. 71-77.
3. Смелянова Н.А. Роль приватно-державного партнерства в інтеграції та транснаціоналізації економічних систем / Н.А. Смелянова // *Науковий вісник полтавського університету економіки і права: Серія «Економічні науки»*. – Полтава: «ПУЕТ», 2015. - №1 (69), Ч.2. – С. 47 – 53.