

дані є ключовим в базовому розумінні цього важливого феномену. Однак, у багатьох країнах, навіть найзагальніші дані по міграції є неповними, застарілими, або їх не існує.

#### **Перелік використаних джерел:**

1. Migrant Smuggling Data and Research: A Global Review of the Emerging Evidence Base (volume 2). IOM, Geneva. – [Electronic resource]. – Access mode: [https://publications.iom.int/system/files/pdf/migrant\\_smuggling\\_data\\_vol2\\_0.pdf](https://publications.iom.int/system/files/pdf/migrant_smuggling_data_vol2_0.pdf).

2. International Migration Report 2017. UN DESA, New York. – [Electronic resource]. – Access mode: [www.un.org/en/development/desa/population/migration/publications/migrationreport/docs/MigrationReport2017.pdf](http://www.un.org/en/development/desa/population/migration/publications/migrationreport/docs/MigrationReport2017.pdf).

3. G20 International Migration and Displacement Trends Report 2018. OECD, ILO, IOM and UNHCR. – [Electronic resource]. – Access mode: [www.oecd.org/els/mig/G20-international-migration-and-displacement-trends-report-2018.pdf](http://www.oecd.org/els/mig/G20-international-migration-and-displacement-trends-report-2018.pdf).

*Сливінська Тетяна, Болквадзе Наталя*  
Західноукраїнський національний університет  
м. Тернопіль

## **ТОРГОВЕЛЬНІ ВІЙНИ У КОНТЕКСТІ ЗОВНІШНЬОЕКОНОМІЧНОЇ ПОЛІТИКИ КРАЇН**

Зміна позицій країн на світовому ринку, зростання значимості міжнародної торгівлі та трансформація структури ринку торговельної продукції, послуг та об'єктів інтелектуальної власності, прагнення країн підтримувати конкурентоспроможність власних товаровиробників актуалізують проблему торговельно-економічних відносин між країнами. Міжнародна торгівля є невід'ємною частиною міжнародних економічних відносин та може реалізовуватися посередництвом торговельного обміну, як засіб політичного та економічного тиску країн. Коли одна держава оцінює економічну політику іншої держави як несприятливу для себе і вживає відповідних заходів – розпочинається торговельна війна.

Перед тим, як відносини між країнами погіршуються до стану торговельної війни, вони проходять кілька стадій суперечливих торговельних відносин, які ідентифікуються набором притаманних їй характеристик: 1) суперечлива ситуація у торгівлі – наявне протиріччя та відповідна напруга у відносинах країн. Матеріальних втрат чи погіршення умов у торгівлі поки немає. Це найсприятливіша ситуація для врегулювання відносин; 2) торговельна суперечка – наявна напруга у відносинах, пов'язана із матеріальними втратами, спричиненими заходами, заподіяними одною країною, що погіршують умови торгівлі іншої (або інших). Вона потребує врегулювання; 3) торговельний конфлікт – високий рівень напруги у відносинах, пов'язаний з матеріальними втратами, спричиненими заходами, що заподіяні обома

сторонами одна одній. Вона потребує врегулювання; 4) торговельна війна – найвищий ступінь напруги у відносинах між країнами, пов'язаний з використанням інтенсивних заборонних заходів торгової політики, що можуть призвести до великих матеріальних втрат країни, проти якої вони були заподіяні [1].

Торговельна війна передбачає застосування найбільш жорстких інструментів зовнішньоторговельної політики у вигляді санкцій. Торговельні війни найчастіше запроваджуються в рамках більш масштабного протистояння, а саме економічних війн, які традиційно мають політичне підґрунтя та застосовуються задля примусу держави-об'єкта до повної зміни політичного курсу або коригування його певних аспектів.

До причин торговельних війн можна віднести наступні чинники, які сприяють їх розвитку:

1) надмірна поляризація багатства та бідності у світовому масштабі (абсолютне домінування «золотого мільярда» над гео економічною периферією);

2) зміна ролі та змісту економіки, яка, не перестаючи бути джерелом задоволення суспільних потреб у товарах та послугах, стає домінуючою силою соціального управління, підкріплює політику, ідеологію, культуру, духовні процеси і за деяких умов перетворюється в механізм силового тиску на іншого суб'єкта економічного життя;

3) нестабільність світової економіки, в якій відбивається суперечність між об'єктивною необхідністю розвитку міжнародного поділу праці та намагання олігархії (світової, регіональної, національної) одноосібно присвоювати його результати;

4) виникнення віртуальної економіки – відносин нового типу між суб'єктами фінансового ринку, які не є економічними, оскільки не відбивають процесів реального обміну товарами та послугами, не пов'язані з виробничою економікою, але виступають як ефективний механізм кругообігу фіктивного спекулятивного капіталу [2].

За таких умов головним завданням країни є утримання виключно економічних позицій, у тому числі за рахунок використання людських, сировинно-матеріальних, енергетичних та інших ресурсів решти держав.

За історію існування міжнародної торгівлі відбулась велика кількість торговельних суперечок. Лише за період з 1995 р. – по 2019 р. в СОТ було розглянуто 582 суперечки між країнами-членами. Найактивнішим учасником міжнародних торговельних суперечок в рамках СОТ виступає США із загальною кількістю у 282 справи (125 рази у якості позивача та 157 – у якості відповідача). Після США в рейтингу найбільшої кількості суперечок виступає ЄС: 102 та 81 відповідно. Наступною в рейтингу стрімко розвиваюча країна в міжнародній торгівлі – Китай, який частіше виступає в якості відповідача (54 рази), ніж в якості позивача (32 рази) [3].

Варто зазначити, що основними негативними наслідками від торговельних війн та суперечок є:

- зростання бюджетних видатків;
- зменшення конкурентоспроможності продукції;
- обмеження міжнародної торгівлі;
- втрата встановлених торговельних зв'язків.

Для вирішення суперечок, що виникають у міжнародній торгівлі між сторонами різних держав, найчастіше використовується міжнародний комерційний арбітраж та система СОТ.

Отже, з розвитком міжнародної торгівлі зростає ескалація конфліктів, котрі призводять до суттєвих економічних і торговельних втрат її учасниками та ускладненням міждержавних відносин. Варто зазначити, що наслідки торговельних суперечок можуть мати велику ймовірність спричинити погіршення рівня добробуту людей у всьому світі.

#### **Перелік використаних джерел:**

1. Безрукова Н.В. Світові торговельні війни: особливості та наслідки. *Ефективна економіка*. 2015. № 06. URL: [http:// www.economy. nayka.com.ua](http://www.economy.nayka.com.ua).
2. Шнипко О.С. Торговельні війни в умовах глобалізації : значення для України. *Інвестиції : практика та досвід*. 2011. №21. С. 4 – 5.
3. Перелік торговельних конфліктів в рамках СОТ у період з 1995 р. по 2019 р.: URL: [https://www.wto.org/english/res\\_e/booksp\\_e/dispu\\_settl\\_1995\\_2018\\_e.pdf](https://www.wto.org/english/res_e/booksp_e/dispu_settl_1995_2018_e.pdf).

*Сохацька Олена, Гарбович Анжела*

Західноукраїнський національний університет  
м. Тернопіль

## **НОВІ СФЕРИ ЕКОНОМІЧНОЇ ДІЯЛЬНОСТІ У ГЛОБАЛЬНОМУ ПРОСТОРІ В УМОВАХ ІННОВАЦІЙНОЇ ЕПОХИ**

Глобалізація одночасно є суперечливим та прогресивним процесом, що кардинально змінює вектори розвитку світової економіки та управління у світовому суспільстві. Нами поділяється точка зору, що глобалізація означає «значне розширення світової торгівлі та усіх видів обміну у міжнародній економіці при явно вираженій тенденції до зростаючої відкритості, інтегрованості та відсутності кордонів» [1, с. 129].

Глобалізований світ сьогодні входить у епоху переходу від п'ятого до шостого технологічного укладів. Електроніка, програмування, комунікації та робототехніка доповнюють одне одного та утворюють п'ятий технологічний уклад, закладений інноваціями 1970-х років, які сьогодні стали невід'ємною частиною нашого життя. У 2010 році стартував шостий уклад – епоха супер інновацій, а саме: нано- та клітинних технологій, що знижують енергоємність та матеріаломісткість виробництва, відкривають нові можливості управління властивостями матеріалів та організмів.