

НАЦІОНАЛЬНА АКАДЕМІЯ НАУК УКРАЇНИ
ІНСТИТУТ РЕГІОНАЛЬНИХ ДОСЛІДЖЕНЬ

На правах рукопису

БЕНЬКО ІРИНА ДМИТРІВНА

ПІДВИЩЕННЯ СТИМУЛЮЮЧИХ ФУНКЦІЙ
ЗАРОБІТНОЇ ПЛАТИ В УМОВАХ
ПЕРЕХІДНОЇ ЕКОНОМІКИ УКРАЇНИ

Спеціальність 08.06.01. - Економіка підприємств
і форми господарювання

АВТОРЕФЕРАТ

дисертації на здобуття наукового ступеня
кандидата економічних наук

Здано до друку 25.04.96. Підписано 24.05.96.

Папір друкарський №1. Друк офсетний, 1,25 зрюкунів.

Тираж 100 прим. Зам. №65.

Відруковано в СМІ «Астон».

М. Тернопіль, вул. Гайова, 8

Дисертацію є рукопис.

Робота виконана в Тернопільській Академії народного господарства та в Інституті региональних досліджень Національної Академії наук України.

Науковий керівник: доктор економічних наук, професор

С.І.ШКАРАБАН

Науковий консультант: доктор економічних наук, професор

М.А.КОЗОРІЗ

Офіційні опоненти: доктор економічних наук, Ю.М.КРАСНОВ

кандидат економічних наук, М.П.ГОРІН

Провідна установа: Ужгородський державний університет.

Захист дисертації відбудеться "27 липня 1996 р. о 10.01 год, на засіданні спеціалізованої вченої ради Д.04.10.01. по захисту дисертації на здобуття наукового ступеня кандидата економічних наук в Інституті региональних досліджень Національної Академії наук України за адресою: 290026, м.Львів, вул.Козельницька, 4.

З дисертацією можна ознайомитися в бібліотеці Інституту регіональних досліджень Національної Академії наук України.

Автореферат разісланий " _____ 1996 р.

**Вчений секретар
спеціалізованої вченої ради,
кандидат економічних наук**

В.І.ЖОВТАНЕЦЬКИЙ

Україні свідчить, що найгостріше вона виявилася у сфері трудових стосунків у промисловості. Зі останніми чотирма роками в країні сформувалася достійна, чітка тенденція висилежнення темпів зростання цін під темпами зростання заробітної плати. Це призвело на тільки до знецінення праці у промисловості і зниження залишковості працівників у підвищенні результатів виробництва, але і до того, що заробітна плата не спроможна виконувати свої основні функції.

Небайдужість реформування заробітної плати в різних сферах народного господарства, приведення її у відповідність із вимогами нової системи господарювання в принципі ні в чому не викликає сумніву. Однак у вищенні такої проблеми поки що немає єдиного напряму. Намагання уряду розуміювати оплату праці на засадах запровадження системи тарифних угод поки що не дали позитивних результатів. Знешнінно при цьому зниження її стимулюючих засад до підвищення ефективності господарювання сприяє і такі негативні фактори як спад обсягів виробництва, скороочиння чисельності працюючих, появя реального та скованого безробіття. Очевидно, в перехідний період в економіці вільчується вплив нових факторів на формування заробітної плати, що потребує спеціальних досліджень та вироблення заходів на підвищення ролі і функцій заробітної плати у залоговленні матеріальних та духовних потреб населення, забезпечення високого рівня ефективності господарювання.

Вирішення проблеми полягає не у механічному підвищенні заробітної плати, а у зміні трудових стосунків між роботодавцями і працівниками відповідно до вимог ринкової економіки, включаючи питання удосконалення організації і оплати праці. Важко на стапі переходу до ринкової економіки формуються процеси відтворення товарного характеру робочої сили, її вартості, яка у промисловому виразі набирає форми її ціни, що починено знайти відображення у заробітній платі, перш за все, у її вільворівняльні та стимулуючих функціях. Вже в умовах переходної економіки змінністю не тільки зміст такої економічної категорії як заробітна плата, але її функції і завдання у формуванні національної економіки. Однак в практиці господарювання питання, що з'являється з оплатою праці у промисловості не відповідають вимогам ринкової системи господарювання, які є реальній економічній ситуації.

1. ЗАГАЛЬНА ХАРАКТЕРИСТИКА РОБОТЫ

1.1. Актуальність теми. Аналіз кризової ситуації в економіці

України свідчить, що найгостріше вона виявилася у сфері трудових стосунків у промисловості. Зі останніми чотирма роками в країні сформувалася достійна, чітка тенденція висилежнення темпів зростання цін під темпами зростання заробітної плати. Це призвело на тільки до знецінення праці у промисловості і зниження залишковості працівників у підвищенні результатів виробництва, але і до того, що заробітна плата не спроможна виконувати свої основні функції.

За останні роки у вітчизняній економічній літературі з'явилися публікації, які висвітлюють проблеми заробітної плати, що виникли вже в умовах економічного реформування народного господарства України, зарубіжний досвід з питань організації заробітної плати в країнах з ринковою економікою. Проте сьогодні потрібне не тільки висвітлення окремих питань, зв'язаних з нелогіками заробітної плати, а обґрунтування загальної концепції її підвищення в різних сферах народного господарства та вироблення механізмів її реалізації. Такі питання ще недостатньо вивчені та висвітліні в економічній літературі. Актуальність та необхідність їх вирішення у промисловості зумовили вибір теми дисертації, структуру і завдання дослідження.

1.2. Мета і завдання дослідження. Метою дисертаційної роботи є визначення та дослідження причин, які привели до зменшення праці в умовах переходної економіки та обґрунтування напрямків підвищення стимулюючих функцій заробітної плати на вітчизняних промислових підприємствах.

У процесі дослідження вирішувалися такі завдання:

- аналітичний огляд сучасних мотиваційних теорій та оцінка можливості їх використання в умовах переходної економіки України і зокрема на вітчизняних промислових підприємствах;
- аналіз і оцінка ефективності використання коштів на заробітну плату у промисловості України;
- визначення основних тенденцій, які сформувалися у сфері заробітної плати на промислових підприємствах в умовах переходної економіки;
- обґрунтування напрямів підвищення стимулюючих функцій заробітної плати у промисловості;
- вироблення методичних підходів до оцінки конкурентостпроможності заробітної плати промислових підприємств;
- визначення форм і методів державного контролю за рівнем заробітної плати в умовах переходної економіки;
- вироблення пропозицій для удосконалення системи заробітної плати на промислових підприємствах.

1.3. Предмет, об'єкт і методологія дослідження. Предметом дослідження є форми і методи заробітної плати, які використовуються у вітчизняній і зарубіжній практиці, фактори і умови, що впливають на рівень заробітної плати в умовах переходної економіки. Об'єктом дослідження прийнято промислові підприємства України і зокрема, Тернопільської області.

Методологічну основу в проведенні досліджень складають сучасні теорії світової економіки з питань оплати праці, мотиваційні теорії

заохочення людини до високопродуктивної, ефективної праці. У процесі дослідження використовувалася статистична інформація про результати функціонування промисловості України за період 1990-1995 рр., звіти промислових підприємств про оплату праці.

В процесі дослідження використовувались методи групування, статистичного і систематичного аналізу, економіко-математичне моделювання процесів, зв'язаних з оплатою праці на промислових підприємствах.

1.4. Нaukova novizina

результатів дослідження полягає в обґрунтуванні наукової концепції підвищення стимулюючих функцій заробітної плати на промислових підприємствах в умовах переходної економіки.

На захист виносяться такі нові положення і пропозиції, розроблені особисто автором:

1. У теоретичному аспекті уточнені сутність та спрямування відтворювальної та стимулюючої функцій заробітної плати. Відтворювальна функція заробітної плати зв'язана з оцінкою вартості робочої сили і спрямована на її відтворення. Стимулююча функція заробітної плати зв'язана з ефективністю господарювання і спрямована на підвищення ефективності виробництва. Автор вважає, що в умовах переходної економіки ці функції недостатньо враховуються при формуванні політики заробітної плати в промисловості.
2. На основі аналізу результатів функціонування промисловості України за 1990-1995 рр. виявлені основні причини знецінення праці на промислових підприємствах, обґрунтовані напрями підвищення стимулюючої ролі заробітної плати на засадах встановлення функціональних залежностей між величиною заробітної плати і результатами виробництва, запровадженням механізмів регулювання заробітної плати залежно від зміни макроекономічних факторів, що впливають на її рівень.
3. Запропоновано новий для вітчизняної економіки показник конкурентостпроможності заробітної плати та методи його розрахунку на різних рівнях народного господарства. Автор вкажає, що досягнення конкурентоздатності заробітної плати дозволяє роботодавцям успішно вирішувати питання, зв'язані не тільки із збереженням найбільш висококваліфікованих спеціалістів, але і залученням таких з інших підприємств. Досягнення конкурентостпроможності по заробітній платі можна викласти об'єктивного характеристикою стабільного становища підприємства в ринковому середовищі.

4. Запропоновані моделі визначення величини заробітної плати при зростанні цін на продукцію, яка залижує можливість залученням праці в умовах економічної нестабільності та високих темпів інфляції.

5. Обґрунтування необхідності, застосування рівня "прав" у формуванні системи заробітної плати основних суб'єктів економіки, найменших працівників, профспілок. Запропоновано принципи узгодженості їх інтересів.

1.5. Теоретична і практична цінність роботи. Теоретичне значення результатів досліджень полягає у формуванні нових знань з питань організації заробітної плати в умовах економічної незвичайності і нестабільності на етапі переходу від адміністративно-командної до ринкової системи господарювання. Розроблені в дисертації методологічні підходи та економіко-математичні моделі визначення величини заробітної плати при зміні цін на продукцію та обсягів виробництва можуть бути використані на промислових підприємствах при розробленні стратегій в сфері оплати праці.

Практична цінність розробок полягає в тому, що вони можуть бути використані на підприємствах різних галузей народного господарства і для всіх форм власності.

Пропозиції щодо удосконалення системи державного контролю за своєчасного виплатою заробітної плати та ролі профспілок в узгодженні питань зв'язаних з організацією заробітної плати можуть бути використані законодавчими та виконавчими органами влади.

1.6. Впровадження результатів дослідження. Викладені в дисертації результати досліджень були використані при здійсненні комплексного економічного аналізу результатів роботи промислових підприємств Тернопільської області, підготовки доповідних записок міжнародних і внутрішньодержавних науково-практичних конференціях і семінарах. Зокрема на: Всеукраїнській науково-практичній конференції "Методологія бухгалтерського обліку в Україні" (Тернопіль-1993 р.); міжнародній науково-практичній конференції "Особливості операційного економічного аналізу в системі маркетингової діяльності промислових підприємств" (Тернопіль-1995 р.), та інших.

1.8. Публікації. За результатами досліджень опубліковано 7 наукових праць, загальним обсягом 5.0 да., в тому числі 2.8 да. належить особисто автору.

1.9. Структура роботи. Дисертація складається із вступу, трьох основних розділів, висновків і списку літератури.

2. ОСНОВНІ ПОЛОЖЕННЯ ДИСЕРТАЦІЙНОЇ РОБОТИ

2.1. В економічній теорії управління трудовими процесами питання зв'язані із визначенням, плануванням, розподілом заробітної плати, встановленням її величини, принципів розподілу між окремими категоріями працюючих тощо, є визначальними. Однак, багато питань, зв'язаних із визначенням заробітної плати, належать до таких, що потребують більш глибокого дослідження і обґрунтування. Навколо вирішення таких питань постійно ведуться дискусії та суперечки, що не тільки підтверджує складність проблеми, але і визначає наявність суперечностей між різними економічними суб'єктами та їх інтересами щодо визначення величини оплати праці.

В дисертації досліджуються проблеми заробітної плати, які виникли в промисловості України на етапі переходу до ринкової економіки. Автор розглядає заробітну плату як складну економічну категорію, яка носить, багатоаспектний соціально-економічний характер і в теоретичному розумінні визначається як вартість або ціна робочої сили. При визначенні величини заробітної плати на рівні промислових підприємств запропоновано викоридати з позицій забезпечення її відтворювальних та стимулюючих функцій. Відтворювальна функція заробітної плати розглядається як основна і первинна, що спрямована на відтворення робочої сили. Стимулююча функція заробітної плати побудована на мотиваційних механізмах, що спонукають людину до високопродуктивної праці. В дисертації проаналізовані основні форми заробітної плати, визначені їх роль і місце в забезпеченні відтворювальних і стимулюючих функцій.

2.2. На основі дослідження розвитку мотиваційних теорій, пов'язаних із визначенням поведінки людини в процесі виробництва, обґрунтовані стимулюючі функції заробітної плати та особливості їх прояву в різних країнах світу.

Ретроспективний аналіз різних методів оплати праці показав, що визначення її величини ґрунтуються на компромісних домовленостях між роботодавцями і найменшими працівниками з врахуванням цін на робочу силу, які сформувались на внутрішніх та міжнародних ринках праці. Дослідження показали наявність залежностей між рівнями заробітної плати, зайнятості та продуктивності праці. Автор звертає увагу на те, що в розвинутих країнах світу держава займає активну позицію в регулюванні заробітної плати, використовуючи для цього не тільки економічні, але й адміністративні засоби.

Орієнтація суверенної України на світову систему господарювання передає необхідність встановлення заробітної плати працівників

національної економіки відповідно до вимог світового співтовариства і в першу чергу загальнодержавної міжнародної організації праці (МОП). Разом з тим досвід показує, що ця проблема складна і потребує концепції зусиль теоретиків, які займаються дослідженнями трудових відносин на макрорівні і менеджерів підприємств, які розробляють політику оплати праці на рівні виробничо-гospодарських структур різних форм власності.

В дисертації проаналізовані основні розбіжності в формуванні трудових відносин в умовах адміністративно-командної і ринкової системи господарювання.

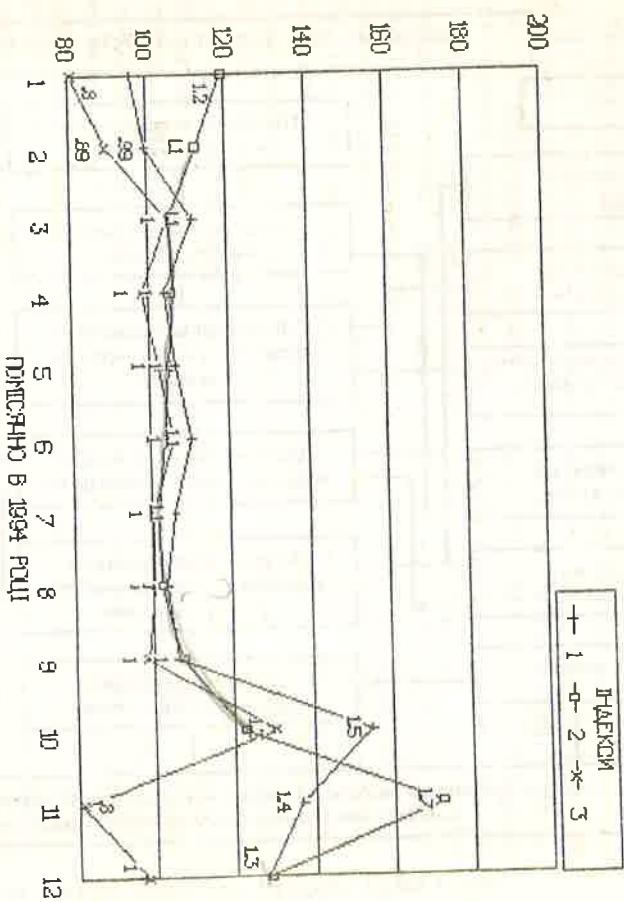
2.4. Аналіз основних соціально-економічних показників, що характеризують результати господарювання в Україні за 1990-1995 рр. показує, що за досліджуваний період відбулися сутеві зміни на макрорівні, які звичайно, вплинули і на стан оплати праці в промисловості. Заробітна плата в країні зміновалася настільки динамічно, що її досліджувати допільно за більш короткі терміни. Зокрема, порівняльний аналіз індексів номінальної і реальної заробітної плати та індексів інфляції в помісячному визначенні до попереднього року свідчить, що продовж року спостерігалася чітка і постійна тенденція зростання індексу інфляції в помісячному вираженні до попереднього року. (Мал.1.). Найвищі темпи зростання спостерігалися в січні, листопаді та грудні. Номінальна заробітна плата в січні та лютому становила відповідно 96.3 % та 99.6 % до відповідного періоду попереднього року. В усі наступні місяці досліджуваного періоду спостерігалося підвищення номінальної заробітної плати до рівня 1993 р.. Індекси зростання реальної заробітної плати в цілому по країні були нижчими від темпів зростання номінальної заробітної плати та інфляції, що є фактором знецінення праці та зниження добробуту основної частини працюючого населення.

Дослідження показали, що найвищі темпи зниження реальної заробітної плати спостерігались в ті періоди, коли не було прийнято своєчасно заходів, що мали упереджувальний характер щодо зростання цін на споживчі товари. В промисловості України за досліджуваний період сформувалась чітка негативна тенденція випередження зростання цін на продукцію в порівнянні з темпами зростання заробітної плати, що привело до знецінення праці.

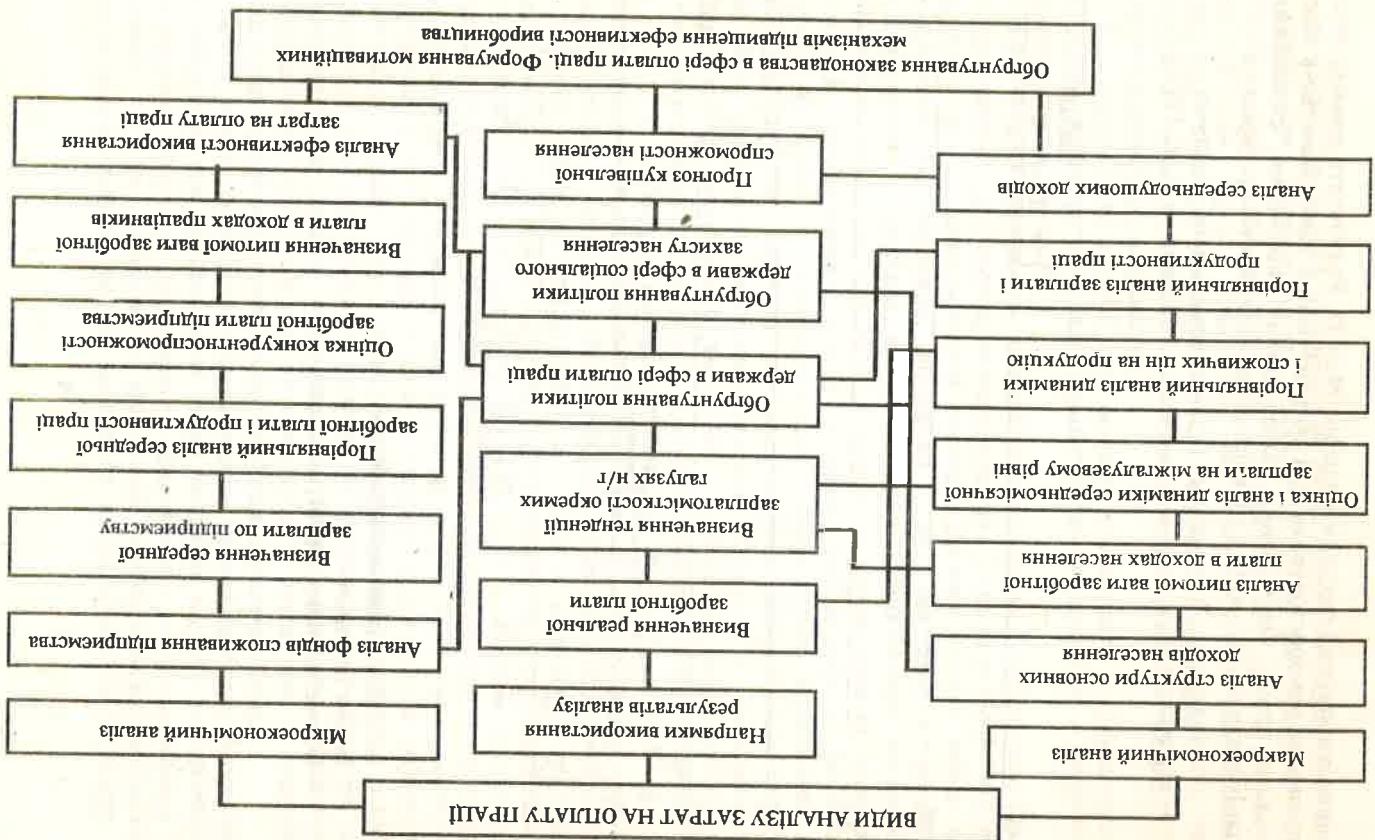
2.5. В умовах переходної економіки розв'язання проблем, Зв'язаних із забезпеченням престижності праці потрібно шукати у вирішенні глобальної проблеми підвищення ефективності господарювання в цілому. З цих позицій в дисертації запропонована методика комплексного аналізу затрат на оплату праці, виходячи із макро-

мікроекономічної ситуації в країні (Мал 2). Результати аналізу автор пропонує використовувати для обґрунтування законодавства в сфері оплати праці. Формування мотиваційних механізмів, спроможних зацікавити працівників У підвищенні ефективності виробництва.

Малюнок 1. Динаміка індексів номінальної, реальної заробітної плати і індексу інфляції в 1994 році (в % до 1993 р.).



Мар. 2. БНДІН АХАДІЛЫ ЗАТПАТ НА ОЛЖАТЫ НРАУЛІ.



2.6. Аналіз динаміки середньомісячної заробітної плати, що припадає на одного працюючого, здійснений за період 1990-1995 рр. на рівні промисловості України, Тернопільської області та її окремих промислових підприємств визначив значні розбіжності величин цьогото показника в часі та по галузях виробництва. З метою дослідження виявлених розбіжностей в дисертації розраховані відносні величини (коефіцієнти) зростання показників середньомісячної заробітної плати по окремих галузях. При цьому рівень середньомісячної заробітної плати одного працівника по промисловості прийнято за одиницю.

Дослідження показали, що по відношенню до середнього рівня, що склався в промисловості, найвищі темпи зростання середньомісячної заробітної плати мали місце в 1991 році в електроенергетиці - 1,4, в т.ч.по Тернопільській області 1,2 рази. У 1992 році по Україні досліджувані галузі промисловості мали нижчий рівень, ніж в середньому по промисловості: машинобудування - 0,81; електроенергетика - 0,89; легка промисловість - 0,89; деревообробна 0,91. По Тернопільській області відповідно: - машинобудування - 0,83; електроенергетика - 1,1; легка промисловість - 1,05; деревообробна - 0,93. 1994 рік характеризують процеси зниження середньомісячної заробітної плати одного працюючого відносно середнього рівня його по промисловості в таких галузях, як легка промисловість, електроенергетика.

Дослідження показали, що в 1993 р., вперше після [99] р., темпи збільшення номінальної заробітної плати перевищували темпи зростання цін. При цьому спостерігалось шомісячне зростання реальної заробітної плати на 2.1 %, в той час, як у 1994 році вона знижувалася на 1.3 % в місяць. Автор відзначає, що за цей період спостерігались випереджаючі темпи зростання таких показників як прибуток, фонди стоживання, фонди оплати праці в порівнянні з темпами зростання цін. Таким чином, починаючи з другої половини 1994 р. в Україні започаткувались позитивні процеси стабілізації економіки на макрорівні.

Аналіз питомої ваги заробітної плати в затратах виробництва показав, що на промислових підприємствах Тернопільської області (табл 1) вона досить висока. При цьому на кожному із досліджуваних підприємств за період 1990-1995 рр. відбувалися суттєві зміни в структурі затрат на оплату праці. Так, в АТ "Ватра" питома вага

затрат на заробітну плату за дослідженій період знижилась більше ніж на 5 %, на фарфоровому заводі - на 4.8 %, в той час як на комбайновому заводі, заводі залізобетонних конструкцій, меблевій фабриці навпаки, спостерігались процеси підвищення питомої ваги заробітної плати в загальних затратах виробництва.

Таблиця 1. Питома вага заробітної плати в затратах виробництва на промислових підприємствах Тернопільської області за 1990-1995 рр (%)

Підприємства	1990	1991	1992	1993	1994	1995
АТ "Ватра"	26.11	28.98	19.36	37.13	26.60	21.83
Комбайновий завод	30.96	18.38	17.55	22.58	31.35	31.77
Завод залізобетонних конструкцій Укренерго	18.18	23.87	14.46	24.24	36.06	22.94
Меблева фабрика	23.42	29.89	24.94	26.76	38.21	33.48
Фарфоровий завод	36.56	33.54	26.72	34.75	40.27	31.72

В дисертації проаналізовані: структура заробітної плати, спвідношення її основної і додаткової частини, динаміка темпів зростання заробітної плати, продуктивності праці та прибутків підприємств.

2.8. Забезпечення стимулюючих функцій заробітної плати потребує вироблення нових підходів до визначення вартості робочої сили, формування ринків праці, вдосконалення юридичної бази з питань оплати праці, захисту прав людини. В дисертації обґрунтована необхідність розрахунку нового для вітчизняної практики показника конкурентоздатності заробітної плати, підвищення державного контролю за своєчасною виплатою заробітної плати та дотриманням чинного законодавства, розроблені моделі визначення величини фонду заробітної плати підприємств з врахуванням змін в макроекономічній ситуації.

Під конкурентостроможністю заробітної плати розуміється її здатність відповісти пропозиціям ринків праці. У кількісному виразі конкурентостроможність заробітної плати запропоновано визначати як коефіцієнт конкурентостроможності заробітної плати (Кзп), який визначається:

$$Кзп = \frac{ЗП_л}{ЗП_б} > 1 ; \quad (1)$$

де $ЗП_л$ - величина заробітної плати конкурентоздатність, якої потрібно визначити; $ЗП_б$ - величина заробітної плати, яка прийнята за базу для порівняння.

В дисертації обґрунтовані умови розрахунку конкурентостроможності заробітної плати для різних ситуацій, зроблені розрахунки і оцінка конкурентостроможності досліджуваних промислових підприємств Тернопільської області за 1990-1995 рр. по відношенню до рівня заробітної плати, що сформувався в промисловості України за відповідний період (табл. 2).

Таблиця 2. Коефіцієнти конкурентостроможності заробітної плати промислових підприємств Тернопільської області за 1990 - 1995 рр. відносно заробітної плати по промисловості України.

Підприємства	1990	1991	1992	1993	1994	1995
АТ "Ватра"	0.96	0.85	1.62	0.60	0.80	0.78
Комбайновий завод	0.91	0.83	1.43	0.50	0.62*	0.50
Завод залізобетонних конструкцій Укренерго	0.84	1.00	1.95	1.44	1.18	1.35
Меблева фабрика	0.70	0.92	1.64	0.66	0.92	0.54
Фарфоровий завод	0.76	0.99	1.92	1.24	1.40	1.07

Результати розрахунків коефіцієнтів конкурентостроможності заробітної плати автор пропонує використовувати при обґрунтуванні політики підприємств в сфері оплати праці. В сукупності з іншими показниками рівень конкурентоздатності заробітної плати визначатиме стабільність підприємства в ринковому середовищі.

2.10. Для державних підприємств запропоновано відновити функції державного контролю за ефективністю використання затрат виробництва, в тому числі і за затратами на оплату праці. В дисертації обґрунтована доцільність введення в практику господарювання нормативів затрат на робочу силу в ціні виробництва з врахуванням рівня продуктивності і ефективності праці. В умовах відсутності

загальністю прямої залежності включини заробітної плати від резулювання роботи колективу, індивідуального внеску кожного працівника; забезпечення рациональних співвідношень в оплаті праці працівників різних категорій і професійно-кваліфікаційних груп, використання тієї показники праці: складність робіт, умови праці, приоритети їх видів окремих працівників на досягнення успіху у виробничо-господарській діяльності підприємств.

Ці ріжкові висловлення завдання спримовані перш за все на підвищення вилату заробітної плати;

- вироблення заходів по зниженню заборгованості по зарплаті;
- приведення величини мінімальної заробітної плати відповідно до вартості величини мінімального споживчого бюджету та забезпечення контролю за своєчасним переглядом її відповідно до змін цін на споживчому ринку;
- розроблення та запровадження в практику господарювання нормативів, які регулюють величину заробітної плати залежно від зростання цін на споживчому ринку, встановлюють раціональні пропорції між мінімальною, середньою та максимальною величиною заробітної плати, регламентують питому вагу затрат на заробітну плату в собівартості продукції або послуг;
- забезпечення контролю за тим, щоб мінімум заробітної плати був основовою для формування інших складових індивідуальної заробітної плати в субсидіях та установках всіх форм підприємств;
- удосконалення законодавчої бази з питань оплати праці та підвищення відповідальності за її своєчасну виплату;
- стягнення впровадженню нових форм організації оплати праці, які спроможні забезпечити зацікавленість працівників у підвищенні ефективності виробництва тощо.

2.11.Запропоновано розрахунковий метод визначення величини заробітної плати з врахуванням індексів зростання (або зниження) цін на продукцію підприємства, що дає можливість подолати негативні тенденції випередження темпів зростання цін над темпами зростання заробітної плати і знецінення праці. Пігання заробітної плати автор рекомендує тісно зв'язувати з умовами та організацією праці на підприємствах з тим, щоб забезпечувати вирішення таких завдань:

- матеріальне заохочення працівників для пошуку і реалізації резервів підвищення ефективності виробництва;
- виключення можливостей отримання незароблених доходів, усунення випадків "зрівнявки" у заробітній платі;

3. ВИСНОВКИ І ПРОПОЗИЦІЙ

3.1. Переход від адміністративно-командної до ринкової економіки докорінно змінює систему трудових стосунків, що формується між роботодавцями і найманими працівниками. У теоретичному аспекті такі стосунки базуються на визнанні робочої сили як товару, спефічними ознаками якого є варгість та відтворюваність. Варгість робочої сили у грошовому виразі набирає форми ціни, що має знаходити відображення у заробітній платі.

3.2. Проведений аналіз динаміки основних техніко-економічних показників, що характеризують результати роботи промисловості України, Тернопільської області, окремих підприємств за період 1990-1995 рр. показав, що за досліджуваний період сформувались негативні тенденції випередження темпів зростання інфляції в порівнянні з темпами зростання номінальної та реальної заробітної плати, забезпечуючи основні її функції в житті людини. Пояснюючи з другої половини 1994 р. в промисловості сформувались деякі ознаки стабілізації в динамічних процесах зниження реальної заробітної плати. Однак наявність таких явищ як скорочення обсягів виробництва промислової продукції, затримка заробітної плати, приховане безробіття, неповна зайнятість працюючого населення продовжують негативно впливати на зниження відтворювальних та стимулюючих функцій заробітної плати в умовах переходової економіки.

3.3. Одним з важливих показників, який характеризує економічний стан будь-якого підприємства в ринковій системі господарювання є його конкурентоспроможність по заробітній платі. Під конкурентоспроможністю заробітної плати запропоновано розуміти її здатність відповісти пропозиціям ринків праці. В умовах переходової економіки рівень конкурентоспроможності заробітної плати запропоновано визначати на засадах порівняння середньомісячної заробітної плати, що припадає на одного працюючого за певний період часу. За базу порівняння в залежності від виробничих проблем може бути прийнято рівень цього показника, який сформувався в галузі, на міжгалузевому, регіональному, державному рівнях або на рівні різних країн світу.

3.4. Вирішення проблем у сфері заробітної плати, що виникли в Україні в процесі економічного реформування, потребують вироблення відаженої, довгострокової стратегії уряду, спрямованої на забезпечення основних функцій заробітної плати. Обґрунтовані необхідність визначити в основі такої політики державний та недержавний сектори економіки. Стисконо державного сектора

пропонується відновити функції державного контролю за ефективністю використання затрат на заробітну плату, ввсіх в практику гospодарювання нормативи, що визначають рациональність використання матеріальних ресурсів.

Політику держави стосовно заробітної плати недержавного сектора економіки запропоновано будувати на засадах прямого і непрямого дотримання чинного законодавства з питань оплати праці.

3.5. Запропоновані економіко-математичні моделі визначення величини заробітної плати з врахуванням динаміки цін на продукцію і обсягу виробництва.

3.6. Для контролю за затратами, які використовуються на оплату праці, запропоновано запровадити в практику гospодарювання нормативи затрат на робочу силу в ціні виробництва. Це дозволить навслювати процеси знецінення праці в умовах економічної нестабільності.

3.7. Розроблені в дисертації методичні підходи спрямовані на підвищення стимулюючих функцій заробітної плати пройшли практичну апробацію на промислових підприємствах Тернопільської області та підтвердили доцільність їх використання.

4. ОСНОВНІ РОБОТИ ПО ТЕМІ ДИСЕРТАЦІЇ

Аннотація

- 4.1. Бєнько І.Д. Соціально-економічні проблеми оплати праці в умовах переходної економіки // Препр. наук. докл. -ІРД, НАН України, Львів, 1996 -45 с.
- 4.2. Бєнько І., Кузішина О. Удосконалення бухгалтерського обліку // В зб. Практичний вклад науки в перебудову. -Тернопіль, Тернопільське обласне Правління Всесоюзного економічного товариства, 1990 -с.131-133.
- 4.3. Бєнько І., Насінник В., Мостовий В. Статистичне вимірювання впливу факторів на рівень ефективності виробництва // В зб Методологія бухгалтерського обліку в Україні -МОУ Тернопільський інститут народного господарства, Тернопіль, -1993. -с.87-90.
- 4.4. Бєнько І. Вплив заробітної плати на процес інфляції. // В зб наук.праць ТАНГ, Тернопіль,- 1995 -с.10-11.
- 4.5. Бєнько І. Аналіз гнуучості праці. // В зб. наук.праць ТАНГ Тернопіль,- 1995 -с.47-49.

- 4.6. Аналіз і оцінка конкурентоспроможності підприємств в умовах переходу до ринкових форм господарювання. Методичні рекомендації -Львів, ІРД НАН України, 1995 -2.0 да. (у стівавторстві).
- 4.7. Формування стратегії розвитку підприємницьких об'єктів промисловості. Методичні рекомендації: ІРД НАН України, Ініків, 1995 -2.0 да. (у стівавторстві).

SUMMARY

Banko I.D. The increasing of the stimulating functions of wage in conditions of change - over economy of Ukraine.

Dissertation on receiving the scientific degree of the master of science in economy on the following speciality 08.06.01 enterprises economy and forms of economy. The Ternopil Academy of National Economy, the institute of the Regional investigations of the National Academy of Sciences of Ukraine, Lviv, 1996.

On the basis of summarizing recent theorys of the wage paid is based a conception of a wage in conditions of change - over economy and are proposed the models that determine the size of a wage taking into consideration a change of prece on produce and the volume of production and are given a methodical system of a payment transactions of an index of competitiveness of a wage.

Ключові слова: фонд оплати праці, фонд споживання, конкурентоспроможність, регулювання, заробітна плата.