



Двусторонние
экономические отношения

Евгений САВЕЛЬЕВ

**УКРАИНСКО-ГРЕЧЕСКИЕ
ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ:
ФОРМИРОВАНИЕ НОВЫХ НАПРАВЛЕНИЙ**

Резюме

Обосновывается идея общей экспансии Греции и Украины на мировом рынке. Показано, что особенности экономики двух стран способны дополнять друг друга. Большим успехом в западных странах могли бы пользоваться услуги украинских медиков в области стоматологии и физиотерапии. Развитие торговли образовательными услугами предусматривает как обучение украинских мигрантов и их детей в Греции, так и создание общих международных учебных заведений для обучения граждан третьих стран. Высказывается предположение, что при условии объединения специалистов по консалтингу и маркетингу можно рассчитывать на немалый коммерческий успех греческо-украинских фирм на рынке услуг постсоветского пространства. Доказывается целесообразность культивирования в Украине образовательного туризма в Грецию, который также можно интегрировать в образовательный бизнес, и перспективность общего бизнеса на мировом рынке украинских и греческих туристических фирм по развитию туризма к древнегреческим городам, находящимся в Украине (Херсонес, Ольвия и др.).

© Евгений Савельев, 2007.

Савельев Евгений, докт. экон. наук, профессор, Тернопольский национальный экономический университет, Украина.

Ключевые слова

Украинско-греческие экономические отношения; экспорт, импорт, услуги украинских медиков; бизнес-услуги; торговля образовательными услугами Украины с Грецией; туризм; наукоемкие услуги.

Классификация по JEL: F59.

Экономические отношения между Грецией и Украиной развиваются как составляющая интеграционных процессов между Украиной и Европейским Союзом. Эта проблема исследуется украинскими и греческими учеными, в частности, А. И. Амошей, О. М. Дёминой, Н. Й. Конищевой, Ю. В. Макогоном, О. А. Слисаренко, Н. А. Терентьевой, С. В. Мякушко, Е. Сискосом. Некоторый итог существующих исследований был подведен на международной научно-практической конференции «Развитие эллинизма в Украине в XVIII–XXI веках», состоявшейся 21–23 мая 2007 г. в городе Мариуполе (Украина) [4].

Между тем, следует отметить, что абсолютное большинство научных публикаций носят преимущественно констатирующий и информационный характер. В них приводится статистика торговли и инвестиционной деятельности между странами, детализируются структурные компоненты. В большинстве работ отмечается, что наибольшие объёмы экспорта товаров из Украины в Грецию приходятся на энергетические материалы, нефть и продукты её перегонки, чёрные металлы, зерновые культуры, древесины и изделия из древесины. Среди товаров импорта выделяются следующие: табак; алюминий и изделия из алюминия; соль; сера; штукатурные материалы; цемент; пластмассы, фармацевтическая продукция; котлы; машины; аппараты и механические устройства.

Если критически оценивать экспорт Украины в Грецию, то даже по масштабам украинской экономики он является мизерным, составляя менее 0,5% экспорта товаров из Украины. Ещё меньшим является импорт товаров из Греции, занимая в общем объёме импорта Украины приблизительно 0,2% [1, 126]. Это при практически полном отсутствии интереса к украинскому рынку со стороны инвесторов.

Развитие украинско-греческих экономических отношений необходимо строить с учетом особенностей их экономик (табл. 1). Во-первых, нужно учитывать, что Греция относится к числу стран с развитой рыночной экономикой, а Украина является страной с переходной экономикой, в которой целые поколения (руководителей и населения) полностью утратили tradi-

ции предпринимательства, выросли на привычках жить по поступающим из центра директивам и при социальном иждивенчестве. Во-вторых, Украина является экспортоориентированной страной (экспорт превышает 60% ВВП), чего не скажешь о Греции, доля экспорта которой составляет 20%. В-третьих, Греция имеет отрасли, в которых она является лидером на мировом рынке, в частности она входит в пятёрку лидеров в сфере морских перевозок и международного туризма. Для Украины это в меньшей степени характерно, хотя её и можно отнести к группе крупных мировых торговцев чёрными металлами, подсолнечником, растительным маслом и зерновыми.

Таблица 1

Особенности экономики Греции и Украины

Греция	Украина
1. Страна с рыночной экономикой	1. Страна с переходной экономикой
2. Страна, ориентированная на импорт	2. Страна, ориентированная на экспорт
3. Наличие отраслей – лидеров мирового рынка	3. Отсутствие отраслей – лидеров мирового рынка
4. Лидер на мировом рынке морских перевозок и международного туризма	4. Входит в группу крупных мировых торговцев чёрными металлами, подсолнечником, маслом и зерновыми, но не стран-лидеров

Итак, в основу развития экономических связей Украины с Грецией следует положить условия, вытекающие из необходимости перехода к постиндустриальному строю, основой которого является новая экономика (экономика знаний). Это означает, что обе стороны должны ориентировать развитие экономических отношений между своими странами на сферу наукоёмких услуг и содействовать данному процессу. Некоторые основы этих отношений уже заложены. С 2000 г. вступил в силу межправительственный договор между Украиной и Греческой Республикой о сотрудничестве в области образования, науки и культуры. Это дало возможность осуществлять обмен учёными и специалистами, проводить совместные исследования в отраслях, представляющих взаимный интерес. Ежегодно греческой стороной предоставляются стипендии украинским гражданам для получения высшего образования и последипломного обучения в Греции. На 2005–2007 гг. принято к финансированию 16 украинско-греческих научно-исследовательских проектов.

Представляется, что в настоящее время возникает необходимость в переходе к качественно новому этапу отношений, когда сотрудничество в науке и образовании приобретёт форму крупных программ. Их следует ориентировать на существенные качественные изменения структуры экономики и экспорта обеих стран и лидерство на мировом рынке по крайней мере в одном новом направлении или хотя бы в одном новом продукте, который может иметь широкий спрос. Для этого стороны должны определить сферу, в которой можно сделать крупный прорыв в науке и технике, и изыскать необходимые ресурсы для совместной организационной, кадровой и финансовой поддержки проекта (табл. 2).

Таблица 2

Основы развития экономических отношений Украины и Греции

Организация экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) к числу наукоёмких относит четыре отрасли: аэрокосмическую; производство компьютеров и конторского оборудования; производство электронных средств коммуникаций и фармацевтическую промышленность [2]. Несколько более детализированная классификация наукоёмких технологий и товаров разработана Статистическим управлением США. Она включает десять позиций: биотехнологии, созданные на основе использования достижений генетики; медицинские технологии, отличные от биологических (ядерно-

резонансная томография, эхокардиография и т. п.); оптоэлектроника; компьютеры и телекоммуникации; электроника; гибкие автоматизированные производственные модули и линии из станков с ЧПУ, управляемые ЭВМ, роботы, автоматические транспортные устройства; новые материалы, включая полупроводники, оптические волокна и кабели, видеодиски, композиты; аврокосмос; вооружение и атомные технологии [3, 12].

При всех отличиях европейской и американской классификаций наукоёмких технологий и товаров, каждая из них включает сферу фармацевтики и медицины. Учитывая успехи украинской и греческой науки и практики, можно предположить, что большая (возможно, даже наибольшая) вероятность выхода на лидерские позиции на основе взаимовыгодного сотрудничества Греции и Украины имеется в этих сферах. К сожалению, в перечень совместных украинско-греческих научно-исследовательских проектов, принятых к финансированию на 2005–2007 гг., фармацевтические и медицинские проблемы не включены. Очевидно, в новых соглашениях это направление должно занять приоритетное место. Для этого необходимо оценить имеющийся потенциал (кадровый и научный задел) двух стран, сформулировать ориентированные на мировой рынок цели и создать благоприятные финансовые условия для их реализации.

Не менее привлекательным является развитие сотрудничества Украины и Греции в области международных наукоёмких услуг. Согласно классификации ОЭСР, к ним относятся пять отраслей: современные виды связи, финансовые услуги, образование, здравоохранение и так называемые бизнес-услуги, которые включают разработку программного обеспечения, контрактные исследования и разработки (ИР), консультативные, маркетинговые и прочие услуги, используемые при организации и ведении бизнеса. Например, серьёзным успехом в западных странах могли бы пользоваться услуги украинских медиков в области стоматологии и физиотерапии. В настоящее время за получением такого лечения очень часто обращаются бывшие граждане Украины, которые хорошо знают и высоко ценят его качество и ценовой уровень.

Следует обратить внимание на направление, связанное с бизнес-услугами. Ныне в структуре экспорта услуг Украины в Грецию они занимают менее 2%, что, бесспорно, ниже потенциала нашей страны. Выскажем только одно предположение: если бы удалось скоординировать и объединить специалистов по консалтингу и маркетингу, то можно было бы рассчитывать на немалый коммерческий успех греко-украинских фирм на рынке услуг постсоветского пространства. Конкурентные преимущества таких фирм формировались бы за счёт того, что, во-первых, каждая из стран располагает квалифицированными научными кадрами в области экономики и предпринимательства. Во-вторых, такие интернациональные фирмы могли бы получать синергический эффект за счёт того, что украинские специалисты лучше знают специфику рынка СНГ, а греческие – европейского и американского рынков. К тому же обе страны заинтересованы в получении

источников быстрого роста заработной платы трудоспособного населения, что характерно для наукоёмких отраслей.

Конечно, как в случае с любым новым масштабным проектом, относительно такого предложения возможны возражения. Аргументом против него может быть то обстоятельство, что в структурной перестройке экономики в пользу наукоёмких отраслей уже преуспели другие страны: признанные технологические лидеры – США, Япония, Великобритания – и две азиатские страны из числа новых индустриализирующихся, как их называют, – Южная Корея и КНР, поэтому новые игроки имеют мало шансов на успех. С таким утверждением можно согласиться лишь в том смысле, что упомянутые страны действительно многого достигли в торговле наукоёмкими товарами и услугами. Вместе с тем рынок новой экономики настолько быстро развивается, что в нём существует множество свободных ниш и ещё больше новых ниш появляется. Их занять могут те, кто будет иметь большую готовность.

В структуре торговли услугами Украины и Греции практически совершенно не развита торговля образовательными услугами. Это при том условии, что многие высшие и средние учебные заведения имеют прямые контакты и находят много полезного в системах образования каждой страны. Между тем, экспорт и импорт образовательных услуг в орбите отношений Украина – Греция, включая и реализацию их третьим странам, – направление весьма перспективное и пока совершенно не развиваемое. Самые очевидные аргументы в пользу такого утверждения следующие.

Во-первых, в Греции пребывают на временных работах несколько сотен тысяч граждан Украины, которые имеют потребность в приобретении определённых специальностей при условии получения двух дипломов – украинского и греческого. Подобная практика распространена в отношениях Украины с Германией, и она может быть адаптирована к украинско-греческим отношениям.

Во-вторых, у трудовых мигрантов с Украины имеется заинтересованность в обучении их детей в Греции по системе двух дипломов. Это даёт возможность после получения диплома сделать выбор рабочего места в одной из двух стран, в зависимости от экономических, политических, семейных и прочих условий. С очень большой вероятностью можно сказать, что выпускники вузов, в которых развиты украинско-греческие программы обучения, могли бы стать «мотором» развития экономических связей между двумя странами.

В-третьих, Украина и Греция имеют достаточный потенциал высококвалифицированных научных и педагогических работников, для того чтобы создать программы и учебные заведения для предоставления образовательных услуг третьим странам. При этом коллективы научно-педагогических работников можно формировать на интернациональной основе, место обучения – в стране с меньшими издержками для студентов и

учебного заведения, а в качестве языка обучения избирать английский (преимущественно). Такие учебные заведения, несомненно, приобретут популярность и среди собственной молодёжи.

Новый подход требуется выработать и реализовать в области туризма. В 2005 году экспортный показатель Украины по статистической позиции международных услуг «поездки» в Грецию составлял \$1,0 млн, а импортный – \$3,5 млн. Думается, что большая часть этих услуг приходится на трудовых мигрантов. В то же время, у граждан Украины не пользуются достаточной популярностью туристические поездки в Грецию, о чём свидетельствует, в частности, преобладание спроса у украинских туристов на туристические предложения туроператоров Турции и Египта.

Особенно мало культивируется в Украине образовательный туризм в Грецию, который легко можно интегрировать в образовательный бизнес. Например, изучение истории Древнего мира со сдачей соответствующего экзамена для школьников и студентов можно было бы организовывать в Греции. Для этого должна быть разработана соответствующая учебная программа, подобран педагогический персонал, отработан маршрут, сформирована ценовая политика, обеспечивающая доступность для родителей такого рода образовательных услуг.

Достаточно перспективным может оказаться совместный бизнес украинских и греческих туристических фирм по посещению исторических древнегреческих мест, расположенных в Украине (Херсонес, Ольвия и др.). Быстрое продвижение на рынок туризма таких туров можно осуществить путём рекламирования их среди туристов, которые проводят в Греции свой отпуск.

Рассматривая экономические отношения Украины и Греции как исторически непрерывный процесс, следует отметить, что они всегда служили экономическому развитию обеих стран. В XXI веке мировое сообщество решает проблемы построения постиндустриального общества, которое вносит изменения в систему международных экономических отношений. Соответственно, экономические связи Украины и Греции должны развиваться с учетом новых тенденций мирового развития, особенно тех, которые связаны с формированием экономики знаний.

Греция и Украина нередко проводят крупные межправительственные форумы, на которых подписываются важные соглашения. В настоящее время готовится новая встреча президентов. Трудно представить, что она может решить вопросы, которые кардинальным образом изменят облик совместного сотрудничества в экономической сфере. Тем не менее, уже сегодня следует осознать, что общие корни развития двух стран, имеющиеся в экономике, истории и духовной сфере, требуют разработки и реализации широкомасштабной программы сотрудничества с достаточной финансовой, политической и организационной поддержкой для существенного изменения размера взаимных выгод.

Литература

1. Державний комітет статистики. Україна у цифрах у 2005 році. Статистичний довідник. – К.: Консультант, 2006.
2. Наукоемкие технологии и их роль в современной экономике (грант рффи, проект № 02-06-80004) // Российский фонд фундаментальных исследований// http://www.rfbr.ru/default.asp?doc_id=5767
3. Science and Engineering Indicators. 2000, National Science Board. – Wash., 2000. – Chapter 7.
4. The Development of the Hellenes in Ukraine from the 18th – to the 21st Century // Conference Proceedings. – Mariupol, 2007.

Статья поступила в редакцию 18 июня 2007 г.