



процесу їх реструктуризації. Саме це дасть змогу підвищити рівень системності та координувати дії митних органів.

Список використаних джерел

1. Пашко П. В. Митна політика та митна безпека України / П. В. Пашко, П. Я. Пісний // Фінанси України – 2007. – № 1. – С.74–79.
2. Гуцу С. Ф. Проблеми митного регулювання в Україні в умовах інтеграції / С.Ф. Гуцу // Гуманітарний часопис – 2014. – № 4. – С. 105-107.

*Суха Аліна, студентка,
Науковий керівник: Скляр Надія Михайлівна,
к.е.н., старший викладач кафедри
підприємництва і торгівлі,
ДонНУЕТ імені Михайла Туган-Барановського*

ОСОБЛИВОСТІ ЗАСТОСУВАННЯ РЕЖИМУ НАЙБІЛЬШОГО СПРИЯННЯ ТОРГІВЛІ З КАНАДОЮ CUFTA

Державне регулювання зовнішньоекономічної діяльності — це здійснення державою комплексних заходів щодо впорядкування, контролю, нагляду за зовнішньоекономічною діяльністю та запобігання зловживанням і порушенням у цій сфері. Одним із інструментів нетарифного регулювання ЗЕД є правовий режим для іноземних суб'єктів господарської діяльності на території країни. Згідно зі ст. 7 Закону України «Про зовнішньоекономічну діяльність» на території України запроваджуються такі правові режими для іноземних суб'єктів господарської діяльності:

— національний режим, який означає, що іноземні суб'єкти господарської діяльності мають обсяг прав та обов'язків не менший, ніж суб'єкти господарської діяльності України. Національний режим застосовується щодо всіх видів господарської діяльності іноземних суб'єктів цієї діяльності, пов'язаної з їх інвестиціями на території України, а також щодо експортно-імпортних операцій іноземних суб'єктів господарської діяльності тих країн, які входять разом з Україною до економічних союзів;

— режим найбільшого сприяння, який означає, що іноземні суб'єкти господарської діяльності мають обсяг прав, преференцій та пільг щодо мит, податків та зборів, якими користується та/або буде користуватися іноземний суб'єкт господарської діяльності будь-якої іншої держави, якій надано згаданий режим, за винятком випадків, коли зазначені мита, податки, збори та пільги по них встановлюються в рамках спеціального режиму, визначеного нижче. Режим



найбільшого сприяння надається на основі взаємної угоди суб'єктам господарської діяльності інших держав згідно з відповідними договорами України та застосовується у сфері зовнішньої торгівлі;

— спеціальний режим, який застосовується до територій спеціальних економічних зон згідно із статтею 24 цього Закону, а також до територій митних союзів, до яких входить Україна, і в разі встановлення будь-якого спеціального режиму згідно з міжнародними договорами за участю України відповідно до статті 25 цього Закону [1].

В сучасних умовах актуальним є набрання чинності Угоди про вільну торгівлю між Україною та Канадою, яку ратифіковано Законом України № 1917 від 14 березня 2017 року . Цей документ сприятиме зміцненню та розвитку двостороннього торговельно-економічного співробітництва між Україною та Канадою, дасть можливість вітчизняним товаровиробникам отримати переваги безмитного доступу до ринку Канади, відкриє перспективи для українського бізнесу як для розширення ринків збуту, так і для розвитку й модернізації власного виробництва з метою підвищення конкурентоспроможності на нових ринках [2]. Аспекти реалізації положень цієї Угоди, які пов'язані з питаннями митно-тарифного регулювання (механізми поетапного зниження тарифних ставок та адміністрування походження товарів, тарифних квот) наведено у табл.1

Таблиця 1- Динаміка збільшення тарифних квот на канадські товари

Рік	Річний сукупний обсяг (у метричних тоннах, маса-нетто)
2017	10 000 МТ
2018	11 429 МТ
2019	12 857 МТ
2020	14 286 МТ
2021	15 714 МТ
2022	17 143 МТ
2023	18 571 МТ
2024 і кожний наступний рік	20 000 МТ [2].

За даними CUFTA (Canada-Ukraine Trade and Investment Support Project) для українських малих та середніх підприємств передбачається скасування ввізних мит на імпорт 98% українських товарів. У результаті, безмитний доступ до ринку Канади отримали промислові товари, крім деяких транспортних засобів із 7-річним перехідним періодом, та сільськогосподарські товари



українського походження за винятком 108 тарифних позицій, які підпадають під дію глобальних тарифних квот Канади.

До застосування CUFTA для українських експортерів діяли досить високі ставки ввізного мита в режимі найбільшого сприяння (MFN). Так, наприклад, при експорті до Канади гумових чобіт (6401.10.11).1 ставка ввізного мита становила 20% (тобто, при вартісті експорту 100 000 дол. США, сума мита до сплати складала 20 000 дол.США). Таке високе мито разом із логістичними витратами на шляху до Канади робить український товар неконкурентоздатним. В рамках CUFTA при нульовій ставці ввізного мита експортер суттєво економить витрати і з'являється можливість запропонувати канадським партнерам вигідні умови торгівлі.

Ставки ввізного мита в Канаді за режимом найбільшого сприяння за основними групами експорту становлять: до 18% — одяг; до 8% — чорна металургія; до 8% — камінь, кераміка та скло; до 6% — готові шоколадні та кондитерські вироби; до 14,5% — випічка [3].

Отже, режим найбільшого сприяння торгівлі з Канадою регламентує переваги українській економіці (рис.1).



Рисунок 1 – Перспективи застосування CUFTA для української економіки

Але, враховуючи те, що Канада є експорт-орієнтованою країною, питання ветеринарного та фітосанітарного контролю імпорту особливо сільськогосподарської продукції жорстко контролюється, оскільки завезення на територію товару зараженого шкідниками рослин чи патогенними організмами ставить під загрозу експортний потенціал самої Канади та безпеку її громадян. Гарантія безпечності імпортованих товарів в Канаді має засвідчуватися 1) **фітосанітарним сертифікатом** (для підкарантинних товарів рослинного походження); 2) **ветеринарним сертифікатом** (для товарів тваринного походження), що видаються компетентним органом країни-експортера.



Центральним органом, що встановлює ветеринарні та фітосанітарні обмеження для канадських виробників та імпортерів на федеральному рівні є Канадське агентство з контролю харчових продуктів (*Canadian Food Inspection Agency*).

У ветеринарній та фітосанітарній сфері співпраця між Україною та Канадою здійснюється у межах спільного членства в міжнародних організаціях, таких як Всесвітня організація охорони здоров'я тварин (МЕБ) та Європейська і Середземноморська організація із захисту рослин (ЄОЗР) [4].

Систематизовану інформацію про документи, необхідні для імпорту харчової продукції в Канаду, можна знайти в автоматизованій довідковій системі імпорту (*Automated Import Reference System (AIRS)*) на сайті Канадського агентства з контролю харчових продуктів та у Секретаріаті доступу до ринків (*Market Access Secretariat*) при канадському міністерстві сільського господарства, який через «відкрите вікно» у формі загальнодоступної електронної пошти приймає питання від канадського бізнесу та надає коментарі щодо доступу як до національного, так і закордонних ринків.

Список використаних джерел:

1. Закон України «Про зовнішньоекономічну діяльність» 16.04.1991, № 959-ХІІ [Електронний ресурс]. — Режим доступу: <http://zakon.rada.gov.ua>
2. Володимир Сторожчук. Митна справа. Вільна торгівля з Канадою / Володимир Сторожчук // Вісник офіційно про податки. – 2017. [Електронний ресурс] – Режим доступу : <http://www.visnuk.com.ua>.
3. I CAN EXPORT. 1 Практичний посібник з експорту до Канади для українських малих та середніх підприємств. – 2017. [Електронний ресурс] – Режим доступу: <https://cutisproject.org/wp-content/uploads/2017/10/I-CAN-Export.pdf>
4. Кобаль Б., Курята О. Нагодувати Канаду: до яких сюрпризів треба бути готовим українським експортерам// Європейська правда [Електронний ресурс]– Режим доступу: <https://cutisproject.org/publications/canada-food-exports/>

***Відливана Софія Петрівна,
ННІ ЕОМС, Університет ДФС України
Науковий керівник: Сидорко Наталя Леонідівна,
старший викладач кафедри економіки
підприємства Університету ДФС України***

ПРОБЛЕМИ РОЗРАХУНКУ ТА СПЛАТИ ТРАНСПОРТНОГО ПОДАТКУ В УКРАЇНІ

Податкові надходження, які формуються з податків і зборів, є одними з основних складових Державного бюджету України. З їх допомогою держава вже безпосередньо здійснює розподіл фінансових коштів між бюджетами